

Pressemitteilung

Einzigartige Software für Finanzmakler:

Die neue Limit-Software „Stop & Go Professional“ ermöglicht die dreifache Bestandsprovision für Makler und weniger Verluste für die Kunden

Northeim, November 2008 . Als erfahrener Finanzdienstleister kennt die fin@nzoptimierung.de Discountbroker AG die Interessen der Anlageprofis ganz genau. Gerade in stark volatilen und krisengeplagten Märkten heißt es, im Sinne der Anleger ein hohes Maß an Sicherheit mit guten Renditeaussichten optimal zu kombinieren. Mit der cleveren Software „Stop & Go Professional“ gibt der Discountbroker mit Sitz im niedersächsischen Northeim ab sofort allen Finanzmaklern von Investmentfonds ein innovatives und kostenfreies Instrument für ihre Kunden an die Hand, welches Investmentfondsdepots krisensicherer macht und dabei deutliche Mehrrenditen von bis zu 100% erwirtschaftet. Wer beispielsweise im Januar 1998 den Fidelity European Growth Fund A für 100.000 Euro für seine Kundendepots gekauft hätte, konnte bis zum 30.06.2008 mit der Stop & Go Professional Software einen deutlichen Renditevorteil von 171,64% gegenüber der klassischen Buy-and-Hold Strategie erzielen.

Mit Strategie zum Renditeplus: So funktioniert Stop & Go Professional

Das Limitsystem „Stop & Go Professional“ ist die intelligente Kombination aus zwei Orderarten: der Stop-Loss und der Start-Buy Order. Diese beiden Handlungsoptionen werden bei Investmentfonds mit der Software Stop & Go Professional gesteuert. Das Prinzip ist einfach: Die Software von fin@nzoptimierung.de berechnet für jeden Investmentfonds die optimalen Ausstiegs- und Einstiegslimits, trägt zur Glättung starker Kursschwankungen bei und sorgt damit für beste Renditechancen. Aufgrund der starken Nachfrage entschied der Vorstand des Discountbrokers, die zunächst für die reine Inhouse-Nutzung entwickelte Software auch anderen Branchen Kennern wie Finanzmaklern und Vermögensberatern anzubieten.

Eine Software, die sich für alle rechnet

„Vom Einsatz der Software profitiert nicht nur der Anleger. Auch für den Makler rechnet sich Stop & Go Professional, denn er partizipiert an den überdurchschnittlich guten Renditen seiner Kunden“, sagte Marcus Renziehausen, Vorstandsvorsitzender der fin@nzoptimierung.de Discountbroker AG. „Nutzt der Makler die Stop & Go Limitsoftware, legt er mit seinem Kunden eine individuelle Servicegebühr für die Nutzung der Software fest. Auf diese Weise kann der Makler dann seine Bestandsprovision verdreifachen“, so Renziehausen weiter.

fin@nzoptimierung.de
Discountbroker AG
Teichstraße 38
37154 Northeim

Tel. +49 5551/914100
Fax +49 5551/9141011
presse@finanzoptimierung.de
www.finanzoptimierung.de

Mit Stop & Go Professional alte Depotbestände einfach übernehmen

Neben steigenden Verdienstmöglichkeiten hält die Software, die in sämtlichen Fondsmärkten und Branchen eingesetzt werden kann, weitere attraktive Vorteile für Finanzmakler bereit. Fondsprodukte aus alten Depotbeständen müssen nicht aufgegeben und können beibehalten werden, d.h. die Software wird ganz einfach über das Depot gesetzt und sorgt künftig mit festgelegten Limitmarken für eine automatische Optimierung des Kundendepots.

Zeit ist Geld - das gilt auch für Finanzprofis. Mit Stop & Go Professional kann der Anlageprofi den Aufwand seiner täglichen Arbeitsabläufe, wie z.B. die intensive Betreuung der Kundendepots und die Bearbeitung von Reklamationen, auf ein Minimum reduzieren. Denn: Die Software arbeitet fleißig im Hintergrund für die optimale Ausschöpfung der Renditechancen - und das ohne permanent überwacht werden zu müssen.

Aus Anleger- und Maklersicht: Wer also Investmentfondsgewinne sichern, Verluste vermeiden und am Ende ein gutes Geschäft abschließen will, der sollte sich die Limit-Software Stop & Go Professional zum eigenen Vorteil machen.

fin@nzoptimierung.de
Discountbroker AG
Teichstraße 38
37154 Northeim

Tel. +49 5551/914100
Fax +49 5551/9141011
presse@finanzoptimierung.de
www.finanzoptimierung.de

Bildmaterial

Sehr geehrte Redaktion,

auf der beigefügten CD-Rom finden Sie das aufgeführte Bildmaterial
in digitaler Form (4c, 300 dpi).



Für weitere Informationen steht Ihnen der unten angegebene Presseservice
gern zur Verfügung:

fin@nzoptimierung.de
Discountbroker AG

Ilka Schwuchow
Teichstraße 38
37154 Northeim

Tel. +49 5551/914100
Fax +49 5551/9141011
E-Mail: presse@finanzoptimierung.de
Internet: www.finanzoptimierung.de

Wir bitten Ihre Redaktion bei Abdruck um die Zusendung von
zwei Belegexemplaren der jeweiligen Zeitungs- oder Zeitschriftenausgabe.

Der Abdruck ist kostenfrei.

fin@nzoptimierung.de
Discountbroker AG
Teichstraße 38
37154 Northeim

Tel. +49 5551/914100
Fax +49 5551/9141011
presse@finanzoptimierung.de
www.finanzoptimierung.de